



„Die Kraft der Möglichkeiten steckt in den Menschen, die sie erkennen.“

Ralf Schaub (* 1965) ist Diplom-Kommunikationswirt und arbeitet seit 1995 als strategischer Berater – meist in den Bereichen Marketing und Vertrieb.

Als Trainer schulte er Verkaufsleiter ebenso wie Studenten. Als Coach ergänzt er seine praxisbezogene Arbeit mit dem Wissen um Persönlichkeitsentwicklung und zwischenmenschliche Kommunikation. Der Entwickler der Kambium-Analyse fokussiert seine individuelle Beratung stets auf die internen Stärken von Unternehmen. Diese begleitet er strategisch und operativ bei der Umsetzung der Kultur des internen Wachstums.

Aus- und Weiterbildungen

Diplom-Kommunikationswirt, journalistische und Technik-Fachausbildung, Trainer- und Coach-Zertifikat (DVNLP)

Schwerpunkte

Unternehmensphilosophie, Ziel- und Strategiefindung, Positionierung und Differenzierung, interne und externe Kommunikation, Marketing, Führungskompetenz, Kambium-Analyse

Erfahrungen

In der Beratung seit 1995, Trainererfahrung seit 2003

Beruflicher Hintergrund

- Vertrieb Volkswagen/Audi
- Journalistische Arbeit für diverse Publikationen
- Agenturtätigkeit für den Volkswagen Konzern
- Selbständiger Berater seit 2003
- ESCOLA-Mitarbeiter seit 2012